

## Уважаемый Координатор!

Вы всегда были и остаетесь движущей силой продаж и Лидером. Сейчас важно на 100% использовать активность Представителей и их Клиентов и зайти в 2015 год большой, дружной Командой. Сохранив драйв, желание достигать новых высот и любовь – к продукту и к Клиенту!

Для этого используйте возможности праздничного периода и смотивируйте всех Представителей и их Клиентов на участие в Программе **«Встречай Новый Год в ритме Мегалописа!»**.

## Напоминаем условия Программы:

1. Размести заказ на сумму **300 грн в K17/2014**
2. Закажи Парфумированную воду **CITY RUSH** для Нее и/или Туалетную воду для Него\*\* всего **за 49,99 грн \***

\* Ты можешь заказать 1 аромат за 49,99 грн при условии покупки другой продукции на суму **59,99 грн в Каталоге 01/2015**, предложение накопительное!



Код 09942

Код 10076

Код 09943

## Действия Координатора:

### **Обеспечить обзвон Представителей Личной Группы в K17/2014:**

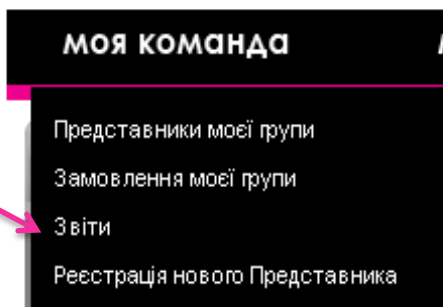
- Приоритет для звонка – **Активный Представитель с заказом 300 + грн.** Заказ в K17/2014 на 300 грн = возможность заказать 1 аромат по спец. цене 49.99 грн
- **Цель звонка** – поздравить с праздниками и смотивировать Представителя вернуться за подарками-ароматами City Rush в K01/2015 с новым заказом
- Смотрите таблицу дохода Представителя, Ваша задача – влиять на увеличение заказа, зная потребности Представителя

## Ваши «помощники»:

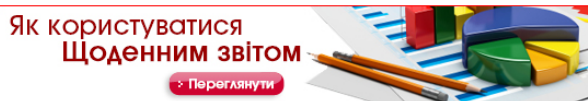
### 1. Отчет со списком Активных Представителей с заказом 300 + грн

- Доступен через итоговый SMBR Координатора за Кампанию **16** на Вашей персональной странице Координатора
- Отчет будет обновляться каждый опус K17/2014, начиная с первого опуса
- В отчете Вы будете видеть список Представителей, разместивших заказ на 300 + грн в конкретном опусе K17/2014 и количество ароматов, доступных для покупки этими Представителями в K01/2015 – отдельные закладки
- По итогу K17 будет доступен для скачивания общий отчет, в котором Вы увидите список Представителей, активных в K17/2014, и общее количество ароматов, доступных для их покупки в K01/2015
- Также списки Представителей будут отправляться от Компании Вашему Районному менеджеру – ежеопусно в K17/2014

## Как найти отчет на странице Координатора?



- 1 шаг – Зайдите на свою персональную страницу – Отчеты
- 2 шаг – Выберите ежедневный отчет
- 3 шаг – Выберите Кампанию **16**
- 4 шаг – Нажмите на «стрелочки» - Сохранить
- 5 шаг – Сохраните на Вашем компьютере



Інструкція для скачування щоденного звіту на персональній сторінці

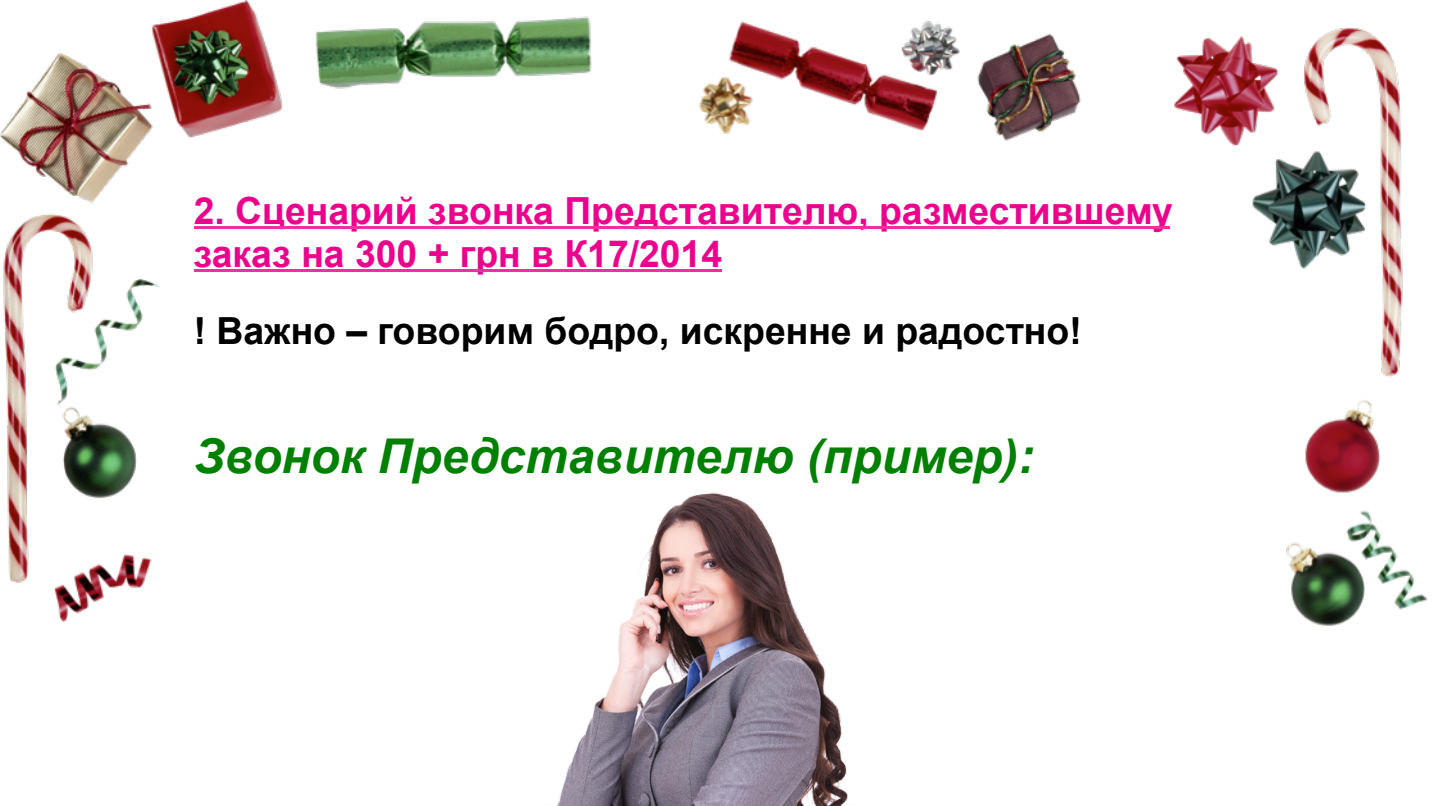
Звіти:

**Зверніть увагу!** По технічним причинам, звіт по заборгованості КОБ представлений в іншому форматі. Завантажити його можна в звичному порядку

^ Звіт: Щоденний

^ Кампанія: 2014/16

>>>



## 2. Сценарий звонка Представителю, разместившему заказ на 300 + грн в K17/2014

**! Важно – говорим бодро, искренне и радостно!**

### **Звонок Представителю (пример):**



*«Марина, добрый день! Это Светлана – Твой Координатор. Есть минутка? Поздравляю Тебя с наступающим Новым годом, благодарю Тебя за радость общения и сотрудничества. Желаю Тебе мира, добра, благополучия, здоровья на долгие лета.*

*Хочу напомнить, что праздник с Avon продолжается и после 1 января. Знаешь почему?*

*Потому что в 1-й кампании Тебя и Твоих Клиентов ожидают ароматы премиум класса City Rush (Сити Раш) по супер-выгодной цене – 49.99 грн. (экономия более 200 грн!)*

*В 17-й кампании Ты разместила заказ на сумму 1 200 грн, а это значит, что у Тебя и Твоих Клиентов есть возможность покупки 4 ароматов (см. таблицу просчета).*

*Разместив заказ в 1 кампании на такую же сумму, ты будешь иметь 680 грн дохода, и точно сможешь порадовать подарками своего маленького сына – и на Новый год, и на Рождество 😊!*

*Что Ты планировала ему подарить? (ответ)*

*Обрати внимание, что для заказа аромата по 49.99 грн Твоим Клиентам нужно заказать другую продукцию из каталога на 59.99 грн. – помоги им выбрать лучшие подарки для себя и своих близких! Подари праздник своим Клиентам и своей семье!*

*Когда Ты хотела бы сводить сына в детский центр развлечений? (ответ)  
Значит, Твой новый заказ будет \_\_\_\_\_ (дата), до встречи в Новом Году!»*

### 3. Таблица просчета дохода Представителя от участия в Программе «Встречай Новый Год в ритме Мегалополиса!»

- Используйте этот расчет для подготовки индивидуального сообщения при звонке Представителю
- А еще – подумайте (а лучше спросите) – какие желания хотели бы осуществить ваши Представители под Новый год и Рождество вместе с Avon

Сумма заказа в К17/2014, грн	Доход Представителя в К17/2014	Кол-во ароматов для заказа в К01/2015	Сумма заказа* в К01/2015, грн	Доход** Представителя в К01/2015, грн	Общий доход Представителя за К17/2014-К01/2015, грн
300	54	1	300	55	109
600	150	2	600	135	285
900	225	3	900	203	428
1200	360	4	1200	320	680
1500	450	5	1500	400	850
1800	540	6	1800	480	1020

\* При этом, в заказе в К01 на каждый аромат за 49.99 грн должно быть по 59.99 грн другой продукции из каталога

\*\* Скидка Представителя на аромат по 49.99 грн - 10%, остальная сумма дохода – исходя из % скидки по общей суммы заказа (если бы это был третий заказ подряд Представителя)

Влияйте на количество Активных Представителей и увеличивайте Ваш доход!

Качественно отработав Программу «Встречай Новый Год в ритме Мегалополиса!», Вы точно будете знать, что:

- Главный человек в нашем бизнесе – **Клиент, доволен** качеством обслуживания и приобретенными подарками в Новый Год и Рождество!
- Ваши Представители получили достойный доход и порадовали себя подарками
- **Каждому члену Вашей семьи Дед Мороз принесет тот подарок, о котором так мечталось!**

Здорово, правда?

**А эта Волшебница – Вы! 😊**

**Высоких Вам продаж, стабильно растущих доходов и лояльных Представителей и Клиентов!**

**Здоровья и душевного тепла!**

**Мира и благополучия!**



**Ваш Avon**

**AVON**  
the company for women